	INFORME EJECUTIVO	
	CÓDIGO: 230P02I001F008	VERSIÓN: 1

CONTRATO No: 200-GTI-CS-1279-2017

CONTRATISTA: SAP COLOMBIA S.A.S.

OBJETO: Proveer el licenciamiento de software y las suscripciones de software como servicio en nube de la solución tecnológica SAP S/4 HANA, incluyendo el servicio de soporte y garantía oficial de fabricante.

FECHA DE INICIO: Diciembre 28 de 2017
 PLAZO DE EJECUCIÓN: Diciembre 31 de 2017
 FECHA DE TERMINACIÓN: Diciembre 31 de 2017

VALOR DEL CONTRATO: 2.970.586.015

VALOR PAGADO: 2.970.586.015


SALDO: 0

SUPERVISOR: David Eduardo Cifuentes Cadena

ACTIVIDADES CUMPLIDAS:

Acta de Pago	DESCRIPCIÓN	FECHA	Valor Acta	ORDEN DE COMPRA
1	Suscripciones componente en Nube SAAS SUCCESS FACTORS	Diciembre 29 2017	338.237.900	N/A
2	Suscripciones componente en Nube SAAS ARIBA	Diciembre 29 2017	115.496.235	N/A
3	Despliegue y Configuración (Set Up) ARIBA	Diciembre 29 2017	163.791.600	N/A
4	Suscripción del servicio de soporte y garantía oficial del Fabricante SAP	Diciembre 29 2017	168.294.298	N/A
5	LICENCIAS SOFTWARE SAP ON PREMISE	Diciembre 30 2017	2.184.765.982	2101-201700031


El Contrato de la adquisición del licenciamiento y Suscripción en la Nube de los componentes del ERP, se recibió a satisfacción de EMCALI en 100 %.

	INFORME EJECUTIVO	
	CÓDIGO: 230P02I001F008	VERSIÓN: 1

AVANCE DEL PROYECTO ERP:

Lo anterior ha permitido el inicio del Proyecto ERP, avanzando en 4 frentes de trabajo:

- **Gestión de cambio**, que presenta un avance en su plan de trabajo del 75%, realizando actividades de sensibilización y comunicación del proyecto a toda la organización, línea gráfica del proyecto e intervención de clima laboral en el GTI;
- **Diagramación y caracterización de procesos** para las gerencias impactadas, que presenta un avance en su plan de trabajo del 46%, el cual consiste en el modelamiento de los procesos y procedimientos para que estos sean claros, entendibles, mejorados e integrados para su posterior parametrización, configuración e implementación en la herramienta ERP;
- **Migración de datos**, que presenta un avance en su plan de trabajo del 8%, realizando actividades de definición de la estrategia de migración y el diseño preliminar de la migración de datos (identificación de las áreas fuente de datos, identificación de las fuentes físicas de datos y la determinación de los volúmenes de información);
- **Frente técnico**, encargado de utilizar las herramientas de infraestructura base adquiridas dentro del licenciamiento ERP. Específicamente, se inicia la utilización de este licenciamiento mediante la configuración, parametrización y puesta en marcha de la herramienta SOLUTION MANAGER, la cual es la plataforma para el control del ciclo de vida de las aplicaciones. SOLUTION MANAGER permite simplificar y mejorar el trabajo realizado en la Gerencia de Tecnología de Información, como herramienta de gestión central para controlar todas las operaciones, servicios y proyectos de mantenimiento, implementación o migraciones de información, manteniendo en continuo funcionamiento todos los sistemas de la infraestructura y durante todo el ciclo de vida de las aplicaciones, para garantizar que los procesos de negocio críticos para la empresa se ejecutan correctamente y sin paradas. También con la adquisición del licenciamiento SAP, EMCALI cuenta con el servicio MARKETPLACE en el cual se puede tener acceso a la comunidad técnica y funcional de soluciones ERP, documentación acerca del ERP SAP, asignar los incidentes que ocurran sobre nuestra plataforma SAP, tener acceso a la comunidad técnica y funcional de soluciones ERP, realizar consultas a nivel mundial y enterarse de la novedades tecnológicas de SAP. EMCALI ha contado con la presencia de consultores SAP en la difusión del conocimiento de los módulos adquiridos gracias a la firma del contrato de licenciamiento, lo cual ha permitido que los funcionarios de EMCALI tengan un mayor conocimiento de la manera como su trabajo se podrá realizar de una manera más eficiente con la tecnología SAP S/4HANA y facilitar su implementación. La Gerencia de Tecnología de Información de esta manera se está apropiando del conocimiento de esta nueva tecnología para estar en capacidad de brindar el soporte adecuado a toda

	INFORME EJECUTIVO	
	CÓDIGO: 230P02I001F008	VERSIÓN: 1

la empresa cuando el ERP se encuentre en el proceso de implementación y posteriormente en funcionamiento.

Hay que tener en cuenta que los procesos de contratación complementarios al de la compra de licenciamiento, están en proceso:

1. Infraestructura, compra de Servidores y almacenamiento, publicado el resultado del proceso contractual;
2. Servicios profesionales de implementación, en análisis de ofertas, y
3. Interventoría, en firma y legalización de Contrato.

Se firma en la ciudad de Cali, a los 23 días del mes de marzo 2018.

Atentamente,

David Eduardo Cifuentes C.

DAVID EDUARDO CIFUENTES CADENA
Supervisor Contrato

